

SheBoot

Misant sur trois années de réussites, SheBoot devient une organisation nationale à but non lucratif

L'initiative mise sur pied dans la capitale nationale évolue pour stimuler la croissance et la prospérité des entrepreneures de partout au pays

Ottawa, le 10 juillet 2023. – SheBoot, la formation intensive qui aide les entrepreneures à présenter leur projet et à trouver du financement, a annoncé aujourd'hui sa mutation officielle en organisation nationale à but non lucratif. Forte de trois années de réussites, l'initiative mise sur pied dans la capitale nationale élargit sa portée pour stimuler la croissance et la prospérité des entrepreneures de partout au pays.

Cette importante étape marque un tournant dans l'histoire de SheBoot, qui se donne ainsi les moyens de s'attaquer davantage aux obstacles systémiques qui perdurent dans le milieu de l'investissement, en augmentant le financement accordé aux entrepreneures et le nombre d'investisseuses. Des études montrent que plus il y a de femmes qui investissent, plus il y a d'entreprises fondées par des femmes financées.

Appuyé par un groupe collaboratif et dévoué de fondatrices, d'investisseuses providentielles, de bailleurs de fonds, de mentores, de partenaires et de commanditaires, ce changement favorisera l'incidence et la durabilité à long terme. En tant qu'organisation indépendante à but non lucratif, SheBoot est maintenant bien placée pour joindre, outiller et autonomiser davantage d'entreprises en démarrage dirigées par des femmes et d'investisseuses providentielles. L'organisation a pris d'importantes premières mesures pour concrétiser sa vision nationale :

- Obtention d'un financement maximal de 700 000 \$ sur deux ans (2023-2025) auprès du Programme d'aide à la recherche industrielle du Conseil national de recherches du Canada (PARI CNRC), permettant à plus d'entrepreneures de profiter de SheBoot.
- Formation du conseil d'administration initial, qui comprend les cofondatrices de SheBoot : [Julia Elvidge](#), présidente; [Jennifer Francis](#), vice-présidente et administratrice; et [Sonya Shorey](#), secrétaire et administratrice.
- Recrutement d'une équipe de haut niveau pour maintenir et faire progresser les activités, composée notamment de [Jane Baird](#), directrice générale; [Katie LeClair](#), gestionnaire des programmes et du marketing; et [Lana Legostaeva](#), directrice financière contractuelle.
- Confirmation de 30 investisseuses providentielles de partout au pays et de 300 000 \$ en financement par actions pour le concours de présentation de modèles d'affaires de SheBoot cet automne.
- Appel de candidatures réussi pour la quatrième cohorte de SheBoot, attirant plus de 100 candidatures de qualité provenant d'entreprises d'un éventail de secteurs établies dans neuf provinces. Parmi ces secteurs, notons les technologies propres, l'IA, les technologies agricoles, les technologies médicales et de santé et les logiciels-services.

Ces réalisations témoignent du parcours de SheBoot ces trois dernières années. Cofondée à la fin de 2020 par Julia Elvidge, Jennifer Francis et Sonya Shorey, SheBoot a été mise sur pied avec le concours d'Investir Ottawa, la principale agence de développement économique dans le secteur du savoir de la capitale nationale, et du Capital Angel Network (CAN), un groupe d'investisseurs providentiels d'Ottawa-

Gatineau. Ensemble, ils visaient à donner aux femmes dirigeantes ou propriétaires d'entreprises technologiques les compétences fondamentales en affaires et en financement, en plus d'accroître le financement pour les fondatrices afin d'accélérer leur croissance et leur réussite. Forte du soutien de dix investisseuses providentielles pendant l'année inaugurale, l'équipe a obtenu 100 000 \$ de financement par actions à remettre à la finale du concours de présentation d'affaires. Ce soutien fondamental donnait des bases solides à l'initiative.

Depuis son lancement en 2020, SheBoot :

- a doublé le nombre d'investisseuses et d'investissements à chacune des trois dernières années;
- a formé trois cohortes, composées de 38 femmes ayant fondé ou cofondé 34 entreprises de technologie en croissance;
- a contribué à la mobilisation par les participantes de plus 15 millions de dollars d'investissements en deux ans (données de juin 2023, à l'exclusion des investissements confidentiels). Parmi les récentes réalisations, mentionnons FemTherapeutics qui a conclu une ronde de financement évaluée à [2,5 millions de dollars canadiens](#); [FanSaves](#), qui a [annoncé un partenariat avec la NASCAR Cup Series Chicago Street Race](#); et [Ayrton Energy](#), qui a [obtenu un capital d'amorçage auprès de SOSV](#), une société mondiale de capital-risque qui a mis en place des programmes de développement des jeunes entreprises.

Un pas de plus a été franchi vers la réalisation d'un des principaux objectifs de SheBoot : aider toutes les fondatrices participantes à obtenir les fonds nécessaires pour croître et prospérer.

« En mai, FemTherapeutics a conclu une [ronde de financement de 2,5 millions de dollars](#) qui appuiera notre prochaine phase de croissance, portant à 3,2 millions de dollars nos investissements totaux. Le programme SheBoot nous avait préparées à cette réussite. La formation, le mentorat, les exercices de présentations, la mise en relation avec des investisseuses et les 150 000 \$ de financement par actions que nous avons reçus en gagnant le concours de 2022 nous ont été d'une grande aide. Notre équipe a été ravie d'apprendre que SheBoot, en tant qu'organisation nationale sans but lucratif, pourra accélérer la croissance de bien plus d'entreprises prometteuses dirigées par des femmes au Canada. Je sais qu'elle continuera de favoriser la diversité, l'équité et l'inclusion dans l'écosystème d'entrepreneuriat et de technologie du pays. »

– Inara Lalani, cofondatrice et cheffe de la direction de FemTherapeutics Inc.

« L'un des aspects les plus intéressants de SheBoot, c'est que l'initiative amène un grand nombre d'entreprises à viser un triple résultat, et à ainsi contribuer à la concurrence économique, au bien-être social et à la durabilité environnementale. Par l'intermédiaire de SheBoot, ces entreprises qui ont à cœur de faire avancer les choses sont outillées par des investisseuses qui ont les mêmes visées. Grâce à la participation de 30 investisseuses providentielles et du PARI CNRC, nous aidons plus d'entrepreneuses à obtenir le capital dont elles ont besoin pour croître. Ces fondatrices mettent ce financement au service de notre économie et du bien commun à l'échelle locale et mondiale. Nous sommes extrêmement impressionnées par la qualité et la diversité des candidatures pour notre quatrième cohorte. Nous nous attendons à une année fort fructueuse. »

– Julia Elvidge, cofondatrice et présidente de SheBoot; investisseuse, conseillère, membre du conseil d'administration du Capital Angel Network et du CENGN

« C'est 38 fondatrices et cofondatrices représentant 34 entreprises qui ont suivi la formation intensive offerte par SheBoot. Les résultats parlent d'eux-mêmes. Ces entreprises en démarrage dirigées par des femmes ont obtenu plus de 15 millions de dollars en nouveaux investissements en moins de trois ans, et ce ne sont que les sommes que nous pouvons dévoiler publiquement. Ces entreprises ont élargi leurs

activités, ont gagné des marchés inédits, ont attiré de nouveaux clients et ont établi des partenariats. C'est stimulant d'appuyer ces entrepreneures et de célébrer leur croissance. J'ai bien hâte de collaborer avec d'autres fondatrices et de les aider à apporter une précieuse contribution à notre économie et à notre société. »

- Jennifer Francis, vice-présidente et cofondatrice de SheBoot; présidente du Capital Angel Network (CAN), investisseuse et membre du conseil d'administration d'Investir Ottawa

« En nous appuyant sur des fondements solides établis dans la capitale nationale aux côtés d'Investir Ottawa, du CAN et de dizaines d'investisseuses et marraines, nous avons l'honneur de faire de SheBoot une organisation nationale sans but lucratif. Il s'agit d'un pas vers la concrétisation de notre vision : aider de nombreuses entreprises menées par des femmes à générer des dizaines, voire des centaines de millions de dollars. Nous sommes fières de pouvoir compter sur un réseau national de personnes et d'organisations inspirantes qui font progresser la diversité, l'équité et l'inclusion et qui changent le visage de l'entrepreneuriat et de l'investissement. Ensemble, nous pouvons abattre les obstacles systémiques que rencontrent les entrepreneures, accroître notre incidence et faire du Canada un pays plus fort. »

- Sonya Shorey, cofondatrice, secrétaire et administratrice de SheBoot; vice-présidente, Stratégie, marketing et communications, Investir Ottawa, cours Bayview et Zone X.O; fellow du Forum économique mondial

À propos de SheBoot

SheBoot est une organisation nationale à but non lucratif basée à Ottawa qui aide les entrepreneures du Canada à présenter leur projet et à trouver du financement. Fondé par Julia Elvidge, Jennifer Francis et Sonya Shorey, et mis sur pied avec le concours du Capital Angel Network et d'Investir Ottawa au début 2020, ce programme vise à éliminer les obstacles au financement qu'éprouvent les entrepreneures en augmentant le nombre de femmes qui fournissent et reçoivent ce financement. Conçu et exécuté par des investisseuses et des entrepreneures, SheBoot offre une formation intensive de six semaines et des services de soutien pour donner aux propriétaires d'entreprises technologiques les compétences en affaires dont elles ont besoin, notamment pour se préparer à mobiliser des capitaux. L'initiative se termine par un concours de présentation de modèles d'affaires, où un minimum de 300 000 \$ en financement par actions est en jeu. Ces fonds proviennent d'investisseuses qui ont à cœur de prêter main-forte à la prochaine génération de propriétaires-exploitantes d'entreprise. SheBoot est reconnaissante envers le Programme d'aide à la recherche industrielle du Conseil national de recherches du Canada (PARI CNRC), qui lui offre expertise-conseil et financement. Elle fait en outre équipe avec Mistral Ventures et Welch pour accélérer l'atteinte de ses objectifs. L'initiative profite aussi d'investissements antérieurs obtenus grâce à la plateforme d'accroissement d'échelle de FedDev Ontario, qui est offerte par Investir Ottawa. Pour en savoir plus, visitez www.sheboot.ca/fr.

À propos du Capital Angel Network

Le Capital Angel Network (CAN) est le plus grand groupe d'investissement de démarrage de la région de la capitale nationale et l'un des cinq groupes d'investisseurs providentiels les plus actifs au Canada. Depuis sa création en 2009, ses membres ont investi 65 millions de dollars dans plus de 160 entreprises en démarrage; 85 % de leurs investissements directs ont profité à des entreprises des régions de Gatineau, d'Ottawa et de Kanata. Ce financement de démarrage a permis de mobiliser un demi-milliard de dollars d'investissements supplémentaires grâce à des subventions, à des regroupements avec d'autres groupes d'investisseurs providentiels et à des fonds de capital de risque. En 2022, les membres du CAN ont fait pour plus de 5 millions de dollars d'investissements de démarrage, dont 22 investissements directs. Le réseau regroupe des particuliers, des investisseurs en capital de risque et

des services de gestion de patrimoine. Il compte 30 % de femmes parmi ses membres, et plus de 50 % des entreprises dans lesquelles il a investi directement en 2022 avaient une femme comme fondatrice ou cofondatrice. L'adhésion est ouverte aux investisseurs providentiels particuliers, aux investisseurs en capital de risque, aux bureaux de gestion de patrimoine et aux fonds. Pour en savoir plus : www.capitalangels.ca.

À propos d'Investir Ottawa

Investir Ottawa est la principale agence de développement du secteur du savoir de la capitale du Canada. Ses missions : la croissance économique et la création d'emplois. Pour contribuer à faire d'Ottawa une ville innovante, inclusive, tournée vers l'avenir et reconnue mondialement, l'agence fournit aux entrepreneurs de nombreux programmes et services sur le développement d'entreprises, l'expansion internationale et les talents afin de donner une impulsion aux projets d'affaires et aux entrepreneurs locaux, ce qui favorisera leur essor. Ces programmes et services comprennent notamment de la formation axée sur les petites entreprises, du mentorat, le développement d'entreprises de technologie, l'attraction d'entreprises et d'investissements étrangers, le renforcement et l'expansion d'entreprises locales dans des secteurs ciblés, la commercialisation, et la promotion de la diversité économique et de la qualité de vie à Ottawa. Investir Ottawa administre aussi les cours Bayview, qui sont le carrefour d'innovation et le guichet unique pour l'accélération d'entreprises à Ottawa, en plus d'avoir fondé et d'exploiter Zone X.O, un complexe de R.-D. axé sur la mobilité, l'autonomie et la connectivité intelligentes. Depuis 2013, l'agence a offert son soutien à près de 14 000 entreprises, participant à la création de plus de 14 700 emplois, aidant les entreprises locales à mobiliser 1,86 milliard de dollars en capitaux, et attirant à Ottawa plus de 1,47 milliard de dollars en investissements directs intérieurs et étrangers. Pour en savoir plus, consultez le Rapport sur les retombées économiques d'Investir Ottawa 2022 ou visitez le www.investottawa.ca/fr.

À propos de Mistral Venture Partners

Mistral est une société spécialisée dans le capital-risque d'amorçage présente à Ottawa, à Toronto et en Californie. Elle en est actuellement à son troisième fonds, qui porte particulièrement sur les PME et les logiciels d'entreprise. Depuis sa fondation en 2012, Mistral a investi dans plus de 30 jeunes entreprises, dont Ritual, Symend et Rewind. Pour en savoir plus : www.mistralvp.com.

À propos de Welch LLP

Welch est un cabinet d'expertise comptable profondément implanté dans les collectivités qu'il sert. Depuis 1918, Welch offre une vaste gamme de services de comptabilité, de fiscalité et d'expertise-conseil aux entreprises privées ainsi qu'aux organismes publics et sans but lucratif. Ses spécialistes possèdent une expertise approfondie de leur domaine et connaissent à fond les influences du marché, de même que les enjeux et les tendances propres à chaque secteur d'activité. En véritable partenaire, le cabinet adopte, dans la prestation de ses services, une approche concertée et axée sur la relation client. Expertise d'un grand cabinet, valeur et service d'un petit cabinet : Welch LLP est un cabinet comme nul autre. Pour en savoir plus : <https://welchllp.com/>.

Du soutien pour toutes les femmes

Le terme « femme » désigne ici toutes les personnes qui s'identifient à ce genre. Il comprend les femmes de couleur, les femmes transgenres et les personnes aux genres divers et non conformes, par exemple les personnes non binaires (puisque le genre est un concept fluide qui peut changer au fil d'une vie). Traditionnellement, ces femmes se heurtent à des obstacles systémiques qui les excluent des principaux programmes, services et débouchés. SheBoot fait passer l'équité, l'accessibilité et l'inclusion en premier. Notre but : que toute personne intéressée par nos programmes et services se sente bienvenue et appuyée. Bien sûr, chaque fondatrice a des besoins et un parcours de vie uniques, et nous n'avons pas

toujours les outils nécessaires pour répondre à tous les besoins. Nous devons systématiquement évaluer les façons d'adapter nos programmes et nos conseils pour offrir à chacune une aide optimale. Par exemple, nos conseillères et équipes de programme n'ont pas encore suivi de formation pour savoir répondre aux besoins de fondatrices racialisées ou aux genres divers, mais grâce à Investir Ottawa (l'un des fondateurs de SheBoot), nous allons y remédier sous peu. Avec l'aide de nos différents partenaires et réseaux, de leurs experts internes en diversité, équité et inclusion ainsi que de personnes engagées et généreuses, nous faisons de notre mieux pour outiller toutes les participantes. Nous accueillons toutes les femmes et nous avons à cœur d'entendre, de connaître et d'aider chacune, pour son épanouissement.

Renseignements

Sonya Shorey

Cofondatrice, secrétaire et administratrice de SheBoot; vice-présidente, Stratégie, marketing et communications, Investir Ottawa, cours Bayview et Zone X.O

613 851-9416

sonya@sheboot.ca