

## Thank you for your interest in SheBoot / Merci de votre intérêt à participer à SheBoot

This PDF of this application is available and can help you prepare in advance for some of the longer questions. Email our team at [info@sheboot.ca](mailto:info@sheboot.ca) if you have any additional questions.

Si vous avez besoin de préparer vos réponses à des questions détaillées, cette version PDF peut vous aider. N'hésitez pas à écrire à [info@sheboot](mailto:info@sheboot) si vous avez des questions.

### Company Information / Renseignements sur votre entreprise

1. Company Name / Nom de l'entreprise :
2. Select which category applies most to your company. / Sélectionnez la catégorie qui correspond le mieux à votre entreprise.
  - For-profit corporation / Société à but lucratif
  - Not-for-profit corporation / Société à but non lucratif
  - Social enterprise / Entreprise sociale
  - I don't know / Je ne sais pas
3. Select your company's industry. / Sélectionnez votre secteur d'activité:
  - ICT/Software / TIC et logiciels
  - Hardware & Advanced Manufacturing / Matériel et fabrication de pointe
  - Health Tech & Life Sciences / Technologies de la santé et sciences de la vie
  - Cleantech / Technologies propres
  - Cybersecurity / Cybersécurité
  - Other (please specify) / Autre (préciser)
4. Is your company incorporated? / Votre entreprise est-elle constituée en société?
  - Yes / Qui
  - No / Non
5. Incorporation Information / Constitution
  - a. Date of Incorporation / Date de constitution
  - b. What is your nine-digit Business Number as registered with the Canada Revenue Agency / Quel est le numéro de votre entreprise auprès de l'Agence du revenu du Canada (9 chiffres)?
6. Complete mailing address. / Adresse postale complète :
7. Primary Contact Information. / Personne-ressource principale :
8. How did you hear about us? / Comment avez-vous entendu parler de nous?
  - Social Media / Médias sociaux
  - Search Engines / Moteurs de recherche
  - Digital Ads / Publicités Web
  - Invest Ottawa Newsletters / Infolettres d'Investir Ottawa
  - Word of Mouth (please specify from whom below) / Bouche-à-oreille
  - Events (please specify what event below) / événement nouvelles

- Other (e.g., news, media, please specify below) / médias ou autre (dans tous les cas, préciser ci-dessous)
9. Have you participated in an Accelerator or Bootcamp program (i.e. CDL, StartUp Garage, Invest Ottawa programming, L-spark, etc.)? If so, please provide the name. / Avez-vous déjà participé à un programme d'accélérateur ou de formation intensive (laboratoire de destruction créatrice [CDL], Garage Démarrage, programmes d'Investir Ottawa, L-SPARK, etc.)? Si oui, lequel?
  10. Please provide a breakdown of the ownership (%) of the company and their role (ex: Jane Doe, co-founder and CEO, 50% ownership, etc.). / Indiquez comment sont répartis les droits de propriété de l'entreprise (en pourcentage) et les rôles de chacun (ex. Jane Doe, cofondatrice et directrice générale – 50 %):
  11. How many people are on your team? Please provide a breakdown of the top key roles. / Combien de personnes forment votre équipe? Détaillez les principaux rôles.

## Problem-Solution and Market Opportunity / Solution à un problème et débouchés sur le marché

1. What is your elevator pitch? (150 word limit) / En quelques mots, quel est votre projet (Maximum de 150 mots)
2. What problem are you solving for your target customer? (250 word limit) / Quel problème voulez-vous éliminer pour votre client cible? (Maximum de 250 mots)
3. Describe your target customer and market opportunity. (250 word limit) / Décrivez votre client cible et les débouchés sur le marché. (Maximum de 250 mots)
4. What is your go-to-market strategy? (250 word limit) / Quelle est votre stratégie pour la commercialisation? (Maximum de 250 mots)
5. Who are your key competitors and how are you different? (250 word limit) / Qui sont vos principaux concurrents et comment vous démarquez-vous? (Maximum de 250 mots)
6. What stage of development is your product? / À quelle étape se trouve votre produit?
  - Idea / Idée
  - Prototype Designed / Prototype conçu
  - Prototype Built / Prototype fabriqué
  - Prototype Tested by End-User / Prototype testé par l'utilisateur final
  - Product Ready for Sales (no sales to date) / Produit prêt à la vente (aucune vente pour l'instant)
  - Full product with Sales / Produit en vente
  - Other (please specify) / Autre (préciser)
7. If you have traction/sales, describe the type of traction, and with whom. (i.e. beta users, paid or unpaid customers, etc.) (150 word limit) / Si vous avez eu des ventes ou des marques d'intérêt, décrivez le type d'intérêt et les personnes intéressées (utilisateurs bêta, clients payants ou non payants, etc.). (Maximum de 150 mots)

## IP, Finances and Operations / Propriété intellectuelle, finances et exploitation

1. Tell us more about your Intellectual Property (patents, trademarks, etc.) as of today and your plans for the future. Décrivez vos droits de propriété intellectuelle (brevets, marques de commerce, etc.) actuels et vos plans pour l'avenir.
2. Do you have revenue? Générez-vous des revenus?
  - Yes / Oui
  - No / Non
3. If you have revenue, please provide us with more information on your revenue breakdown to date. Examples of this include: / Le cas échéant, donnez une ventilation de vos revenus jusqu'ici. Par exemple :

- a. 8 months of revenue, MRR (monthly recurring revenue) of 50k, only product revenue; or, / 8 mois de revenus, revenus mensuels récurrents de 50 000 \$, revenus tirés des produits;
  - b. Past 12 months' revenue is XXX, 50% of this revenue is from services and 50% is from products; or, / Revenus des 12 derniers mois de XXX, 50 % provenant des services et 50 % des produits;
  - c. No revenue to date. Expecting first revenue in April. / Aucun chiffre d'affaires à ce jour, premier chiffre d'affaires attendu en avril.
  - d. Year to Date: \$XXX, Fiscal year starts Jan 1 / Année en cours : XXX \$, l'année financière commence le 1er janvier.
4. What is your anticipated (dollar amount) revenue for calendar year 2023? / Quel est votre chiffre d'affaires prévu (en dollars) pour 2023?
  5. Funding to date: have you received any non-dilutive funding (e.g., loans, grants)? If so, by whom and for how much? (80 word limit) Financement obtenu jusqu'ici : avez-vous reçu des fonds non dilutifs (prêts, subventions, etc.)? Si oui, de qui et combien? (Maximum de 80 mots)
  6. Funding to date: have you received any dilutive funding (i.e. friends/family or angel round of investment)? If so, by whom and how much? (80 word limit) / Financement obtenu jusqu'ici : avez-vous reçu des fonds dilutifs (montants de parents ou d'amis, investissements providentiels, etc.)? Si oui, de qui et combien? (Maximum de 80 mots)
  7. What is the biggest challenge you are facing? (250 word limit) / Quel est votre plus grand obstacle? (Maximum de 250 mots)
  8. What do you envision for your venture? What are your key objectives for the next 3 months/6 months/12 months? (250 word limit) Quelle est votre vision pour l'entreprise? Quels sont vos objectifs sur un horizon de trois mois? Six mois? Douze mois? (Maximum de 250 mots)

## Commitment and Confidentiality Clause / Clause d'engagement et de confidentialité

1. Please let us know what interests you about the SheBoot Program. (150 word limit) / Pourquoi vous intéressez-vous au programme SheBoot? (Maximum de 150 mots)
2. What skills or area of your business do you need most assistance with (i.e. financials, legal, pitch deck, pitch practice, etc.)? (100 word limit) / Avec quelles compétences ou quels domaines de votre entreprise avez-vous le plus besoin d'aide (aspects financiers ou juridiques, présentations, exercices de présentation, etc.)? (Maximum de 100 mots)